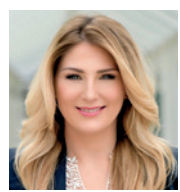


# BUSINESS TAG

Unternehmerischer Erfolg ist insbesondere jetzt, in dieser sehr anspruchsvollen Zeit, die Folge richtiger Entscheidungen – Entscheidungen, die über Salonimage, Mitarbeiterzufriedenheit aber vor allem auch über Umsatz bestimmen! Beim Business Tag mit dem Motto “Das ist dieser Moment” werden die aktuell wichtigsten Themen von erfolgreichen Friseurunternehmern, Branchenkennern und Referenten in kurzweiligen Vorträgen behandelt. Zu diesen Themen zählen u. a. Mitarbeiter, Führung, Social Media und Beratungsqualität. Alle Referenten sprechen aus und für die Praxis und bieten somit einen regen Austausch auf Augenhöhe – auch in den Pausen.

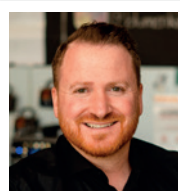


## EURE REFERENTEN UND THEMEN



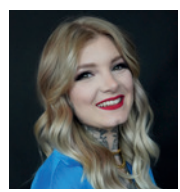
### DENIS SABUR BoB

Denis Sabur hat einen Salon in Bad Oeynhausen. In ihrem Fokus steht die typgerechte Beratung. Sie wurde als Unternehmerin des Jahres 2018 im Friseurhandwerk ausgezeichnet. Man kann nicht, nicht kommunizieren. Jeder Typus hat seine eigene Art, sich über Wort und Eigenschaften mitzuteilen. Denis hat mit “BoB” hierfür eine massgeschneiderte, praxiserprobte Methode entwickelt.



### DOMINIK MUSTI Hilfe zur Selbsthilfe für Euren Salon

Dominik Musti ist Friseurmeister, Wella Business Expert, Trainer, Seminarleiter und Mitinhaber von SALONIMPULS, der Beratungsgesellschaft für Friseure. In diesem spannenden Vortrag erfahrt Ihr anschaulich, warum Euer System gegen Euren Erfolg arbeitet – ein Impulsvortrag mit kurzen Lösungsansätzen zur wirtschaftlichen Verbesserung durch die Top 10 der ungenutzten Potenziale.



### SAMANTHA SCHÜLLER Erfolgreich sein, anders

Samantha Schüller ist erfolgreiche Friseurunternehmerin aus Düsseldorf. Innerhalb kurzer Zeit hat es Sam geschafft, sich zu einem der “In-Salons” mit mittlerweile 8 Mitarbeitern zu entwickeln. Ihr Motto: “Friseurunternehmer sein bedeutet mehr als Preise zu kalkulieren oder Öffnungszeiten anzupassen und Terminpläne zu füllen”. In diesem Vortrag geht es darum, nicht mehr beste Arbeitskraft im Salon zu sein.

## EURE GASTGEBER



### In Moers: OLIVER HAMPEL

Oliver Hampel ist gelernter Kaufmann der Grundstücks- und Wohnungswirtschaft und arbeitete 10 Jahre für ein großes Immobilienunternehmen im Ruhrgebiet. Als Regionaler Verkaufsleiter für den Großraum Nordrhein-Westfalen/Düsseldorf ist er seit fast 20 Jahren Euer Gesprächspartner, wenn es um das Entdecken und die Nutzung von Potenzialen und individuellen Lösungen für Euer Unternehmen geht.



### In Bad Oeynhausen: KIRSTEN HANKE

Kirsten Hanke ist gelernte Industriekaufrau. Bereits mit 25 Jahren ist Kirsten Teil der Wella Familie geworden und hat im Laufe der Jahre viele Erfahrungen in der Friseurbranche sammeln können. Angefangen als Junior-Verkaufsberaterin, später dann als Business Partner Friseur, hat sie den Friseurmarkt bewegt und Kunden in ihrem Erfolg unterstützt. Seit 10 Jahren ist Kirsten Regionale Verkaufsleiterin in Norddeutschland.

**27. Februar 2023**

10:00-16:30 Uhr

**Hotel Van der Valk**

Krefelder Straße 169

47447 Moers

**08. Mai 2023**

10:00-16:30 Uhr

**GOP Kaiserpalais**

Im Kurgarten 8

32545 Bad Oeynhausen

**Preis: 199,- € zzgl. MwSt.**

Buchung über Euren Business Partner Friseur, Wella Trainer oder per E-Mail unter [wellaeducation@wella.com](mailto:wellaeducation@wella.com)

